

Shining Logistics Solution S . L . S Partner

Votre partenaire opérationnel qui se
targue de proximité...



Sommaire

- Accueil & Mot directeur**
- Identité**
- Charte valeur**
- Références & Projets**
- Vocation**
- Partenariats**
- Innovation**
- Ressources & Contact**
- Etapes en perspective**

Mot directeur

Dans un contexte économique des plus délicats, une poignée d'expert en Supply Chain, a eu l'idée de donner naissance à une entité d'accompagnement, de conseil et de déploiement de solutions pratiques dans leur domaine de compétence.

C'est ainsi, que Shining Logistics Solution est venue s'inscrire dans le clivage des PME Marocaines.

Notre structure, ambitionne, entre autres, la participation active à la promotion du secteur de la Supply Chain au Maroc. Elle prône la mise à niveau et l'excellence sur un levier économique des plus en vogue de part son caractère névralgique et son apport en termes de valeur ajoutée.

Après une avancée en sous-marin, qui nous a permis de semer les premiers grains de notre positionnement sur le marché, il était temps de faire surface et de mettre sur orbite la vitrine institutionnelle de notre savoir-faire. Shining Logistics Solution à la vocation d'agir sur des problématiques opérationnelles, en premier lieu, et de faire preuve de partenaire de proximité. Nous disposons de ressources structurelles en mesure de faire avancer le pas via des solutions simples, pratiques et opérationnelles, et ce pour les missions où nous sommes engagées.

Au-delà de la volonté incarnée dans notre stratégie de développement, nous travaillons d'arrache-pied pour bâtir une identité et une notoriété sur des bases saines et solides. Il est indispensable à notre égard d'agir avec vigilance et doigté. Tous nos efforts sont orientés client, et seront déployés pour résorber les facteurs perceptibles de non excellence.

Tarik ZAGHLOUL
Consultant & Fondateur



Identité

- **Identité:**

SLS Partner est une SARL, créée en 2010, représentée par son associé M ZAGHLOUL Tarik (Associé)
SLS rassemble en interne un groupe d'experts, tous chevronnés dans leur domaine d'intervention, qui totalisent plus de 15 ans sur des problématiques terrains en liaison avec la Supply Chain .

- **Champs d'activité:** 6 volets principaux:

- 1) Ingénierie logistique, études, conseil , prospection et gestion de projets logistiques
- 2) Pilotage opérationnel des activités (Démarrage d'activité, exploitation, audit, redressement)
- 3) Support pour implémentation des nouvelles IT (AMOA, WMS, TMS, EDI , RF)
- 4) Formation et coaching des équipes.
- 5) Amélioration continue & approche Lean management
- 6) Maintenance industrielle des sites logistiques et du patrimoine d'exploitation (Engins, flotte, Equipements...).

- **Secteurs d'activité de prédilection:**

Industrie, Retail, Fashion, Automotive, Technologie, Grande distribution, Chaîne de froid

Vocation (1/2)

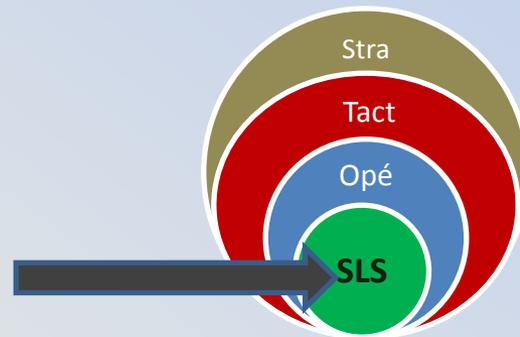
A. Se positionner sur un marché de niche :

Pourquoi avoir recourt à un support externe ?

Investiguer un nouveau créneau dont l'expertise métier fait défaut en interne

Faire face à une surcharge de travail conjoncturelle dans une discipline particulière

Comparer une approche interne par un avis d'expert externe. Le but étant de Challenger, Etalonner, Conforter, Contredire ... une vision interne.



Vocation (2/2)

B- Faire valoir notre savoir faire et notre expertise métier :

- Expérience terrain rodée et une approche de proximité de la part des ressources engagées ;
- Connaissance des spécificités du tissu économique Marocain ;
- Compétences multidisciplinaires et multilinguistiques, acquises tout au long de 13 ans d'expérience tous azimuts ;
- Savoir-faire dans l'implémentation des dernières technologies (PDA, EDI, RFID ...)
- Un bon carnet d'adresses et des références crédibles ;
- 1 seul interlocuteur et plusieurs intervenants pour des solutions de bout en bout.

C- Promulguer des offres adaptées pour le besoin de chaque client:

SLS propose des offres en fonction du contexte de chaque client. Le but étant de faire avancer le pas via des actions simples, mesurables et atteignables tout en valorisant l'identité de chaque client. Les facteurs clés qui contribuent à la formulation des offres SLS :

- La taille organique du client ;
- Le climat social et général ;
- La maturité organisationnelle ;
- L'expression initiale du besoin.

Références & Projets

 Aksal Group (Gallerie La Fayette, FNAC, Inditex, Dior, FENDI ...)	 Logicold (Starbucks, Pinkberry, Burger King)	 DHL Logistics Morocco (LGE)
 Beisdorf	 Prevent Maroc	 CTC Maroc
 GCL Group AFRICA	 Ministère de transport de Mauritanie	 LORD GLOBAL EXPRESS (ADDOHA, ELECTROPLANET ...)

Projets les plus en vogue:

- Pilotage de la direction logistique. Prospection, Gestion commerciale, démarrage de comptes et gestion opérationnelle des activités Addoha, Electroplanet, Savola, Maghreb accessoires (LORD GLOBAL EXPRESS) ;
- Mise en place des bases processus et des jalons clés de la prestation logistique pour une nouvelle structure (CTC) ;
- Gestion projet de démarrage et pilotage opérationnel des activités Starbucks, Pinkberry, King Burger (Logicold) ;
- Etude de faisabilité de mise en place d'un Port-sec sur la frontière Mauritano-Malienne (Ministère équipements Mauritanie)
- Conseil, audit en Supply Chain et management opérationnel (Prevent Production Maroc) ;
- Etude de dimensionnement et démarrage de plateforme logistique pour les Brands FNAC, Galerie Lafayette, Inditex, ... (Groupe AKSAL) ;
- Audit pour compte prestataire logistique (Beiersdorf/Geodis) ;
- Accompagnement pilotage direction de site exploitation LGE (DHL/LGE) ;
- Diverses formations dispensées à vocation logistique (OFPP).

Partenariats

SLS a pu ficeler des accords de partenariat avec des entités avant-gardistes dans certaines disciplines de la Supply Chain:



Optimisation des achats & Prestations (Etiquette ERA) :

Un réseau de 750 Consultants experts dans plusieurs disciplines qui opèrent dans la réduction des coûts.
Aucun paiement n'est exigé de la part du client! Il y a un partage des gains à postériori.



Simulation dynamique des flux (Etiquette Procsim)

faciliter l'analyse et l'optimisation de flux de systèmes logistiques et de production dans tout type d'industrie.
Prendre en considération les fluctuations majeures dans tous les investissements d'implantation.
Convaincre avec un visuel ergonomique.



Construction bâtiments industriels (ECBI) :

Solutions de construction et de maintenance des plateformes logistiques clé en main.



Location et gestion des consignes (Etiquette PalletBiz) :

Pourquoi investir sur du consommable (palettes) qui se détériore assez vite !?
Bonne maîtrise des coûts de consignes.
Déléguer la coordination de vos processus subalternes.

Innovation

SLS se veut être une société citoyenne qui prône la promotion des solutions innovantes, produites en local.

Un contexte de PME & PMI Marocaines, peut ne pas avoir besoin de toute l'extension et l'ampleur des solutions qui sont déployées à l'hexagone. En particulier, si le coût de la solution affecte la compétitivité des structures.

Ainsi, SLS a canalisé son savoir faire et ses efforts pour mettre en œuvre:

WMS low-cost en mode Saas : Etiquette exclusivement Marocaine



SLS a mis sur le marché Marocain une solution de gestion des entrepôts qui rassemble le mix suivant:

- Présence des fonctionnalités clés , nécessaires pour une gestion d'entrepôt
- Ergonomie et facilité d'utilisation et d'implémentation
- Low-cost
- En mode Saas avec possibilité de déploiement pour usage unique (Phases transitoires)



Ressources & Contact

Tarik ZAGHLOUL, Partner & Senior Consultant SLS

Tarik ZAGHLOUL est Partner & Consultant senior au sein de la société (Shining Logitics Solution) depuis 2010, Il intervient sur des projets de construction de plateforme, de re-ingénierie Logistique, d'accompagnement opérationnel et de gestion de projet, d'assistance à la maîtrise d'ouvrage notamment dans l'accompagnement à la définition des besoins fonctionnels, le BPR dans les domaines de la logistique et la supply chain, l'accompagnement dans la mise en place des solutions ERP / WMS / TMS, et la démarche d'amélioration continue.

Practice

Supply chain management
SOP Logistiques,
Accompagnement opérationnel

Bureau

[SLS, Ain Sebaa, Casablanca]

Langues

Français, Arabe, Anglais, Espa

Formation

- Mastère spécialisé
en Supply Chain IML de
Lausanne (EPFL) 2005
- Ingénieur d'état Mécanique
ENSEM 1999

Contact

Tél : + 212 5 22 66 13 35
+ 212 6 61 61 67 98

Email:
zaghoul.tarik@slspartner.com

Tarik ZAGHLOUL a occupé le poste de responsable de projets au sein de DHL entre 2007 et 2010, Responsable des achats au sein de SNECMA en 2006 , Responsable projets logistiques dans le groupe Novartis en Suisse durant l'année 2005, et responsable technique du réseau de distribution à la CMH entre 1999 et 2004. Il totalise 12 ans d'expérience dont la majorité en Supply Chain.

Tarik ZAGHLOUL a piloté des missions d'envergure au sein de SLS, et ce depuis sa création en 2010. Les plus en vogue:

✓ Dimensionnement d'une plateforme logistique, élaboration analyse fonctionnelle WMS et assistance au démarrage du site chez le Groupe Aksal, (**Retail & Fashion**)

✓ Accompagnement opérationnel de démarrage du site DHL_LGE (**Technologie**)

✓ Audit logistique chez GCL_Geodis_Beiersdorf (**FMCG & Retail**)

✓ Audit, réorganisation et gestion opérationnelle de la supply chain chez Prevent Production (**Automotive & Industrie**)

✓ Pilotage projets dans la chaine de froid (Starbucks, BurgerKing, Pinkbery) (**Agroalimentaire**)

✓ Direction logistique LORD GLOBAL EXPRESS (Prospection et démarrage dossiers)



Periode	Société d'accueil	Thématique	Duration
---------	-------------------	------------	----------



TECHNOLOGIE	2008	Nokia Siemens Network, Maroc	Externalisation et démarrage opérationnel	7 mois
	2009	Huawei, Maroc	Externalisation et démarrage opérationnel	4 mois
	2010-2011	LGE, Maroc	Gestion opérationnelles des produits blancs	4 mois
	2010-2011	Fnac, Maroc	Etude & AMOA pour introduction franchise au Maroc	3 mois
	2012-2013	Electroplanet, Maroc	Gestion opérationnelle des produits blancs	6 mois
	2013	Eaton, Maroc	Externalisation et démarrage opérationnel	3 mois



PARAPHARMA	2005	Novartis Consumer Health, Suisse	Amélioration du processus des prévisions et développement solution IT	6 mois
	2009	L'Oréal, Maroc	Restructuration implantation activité et mise à niveau du WMS	5 mois
	2009	Johnson & Johnson, Maroc	Etude dimensionnement pour une nouvelle implantation	2 mois
	2011	Beiersdorf, Maroc	Audit prestataire logistique	1 mois



RETAIL / FMCG / CHAINE FROID	2008-2010	Nestlé, Maroc	Etude externalisation, démarrage activité et d'implémentation WMS & EDI	24 mois
	2009	Acima & Marjane, Maroc	Restructuration et migration vers nouvelle version WMS	6 mois
	2008	Cosumar, Maroc	Etude d'impact logistique en vu d'augmenter la production	1 Mois
	2009	Bimo, Maroc	Gestion opérationnelle stockage de débord	6 mois
	2009	Moro Tissu, Maroc	Externalisation, démarrage et implémentation WMS	6 mois
	2011	Starbucks, Maroc	Démarrage activité de la franchise et implémentation WMS	5 mois
	2011	Pinkberry, Maroc	Démarrage activité de la franchise et implémentation WMS	2 mois
	2011	Burger King, Maroc	Démarrage activité de la franchise	5 mois
	2012	CTC, Maroc	Lancement société prestation logistique	6 mois
	2012-2013	Addoha, Maroc	Gestion externalisation entreposage	9 mois
	2013	Savola, Maroc	Gestion opérationnelle stockage de débord	3 mois
	2014	Novatis Group, Maroc	Montage projet externalisation & gestion de démarrage	3 mois



FASHION	2009	Mark & Spenser, Maroc	Transfert d'activité et d'ouverture d'un centre de consolidation sur Tanger	3 mois
	2008	Velmor, Maroc	Fermeture du site et transfert du personnel	3 mois
	2010-2011	Galleries La Fayette, Maroc	Etude & AMOA pour introduction de la franchise au Maroc	3 mois
	2010-2011	Inditex, Maroc	Analyse processus logistiques & AMOA	2 mois
	2010-2011	(LA SENZA, DIOR, FENDI...), Maroc	Analyse processus logistiques & AMOA	2 mois



TECHNIQUE	1999	Marfoder, Maroc	Schéma des flux et analyse volumétrie	3 mois
	1999-2004	CMH, Maroc	Construction et maintenance des stations service et des sites industriels	48 mois
	2004	Goodyear, Maroc	Mise à niveau des lignes de production	6 mois
	2006-2007	Snecma Engine Service, Maroc	Gestion déléguée du contrat de maintenance des locaux	3 mois
	2007	DHL Logistics, Maroc	Déménagement et d'agencement du siège social	5 mois
	2010-2013	Mosquée Hassan II, Maroc	Gestion déléguée du contrat de la maintenance	36 mois
	2012	MACOJIB, Maroc	Mise en place d'une politique de maintenance de gestion de parc	6 mois



AUTOMOTIVE / AERO	2006-2007	Snecma Engine Service, Maroc	Structuration du service achat	5 mois
	2010-2011	PREVENT Production, Maroc	Audit de la Supply Chain et support opérationnel	3 mois
	2013	Maghreb Accessoire, Maroc	Gestion opérationnelle stockage de débord	3 mois



Etapes en perspective

- Cette présentation donne une idée assez large de ce que peut prester SLS. Elle se veut être indicative du savoir faire, des champs d'action, ..., de SLS en tant que partenaire potentiel de votre structure. Toutefois, le savoir être de ses ressources structurelles peut être plus tangible lors d'un

Entretien & présentation commerciale de visu

Les étapes ultérieures présumées et potentiellement escomptées:

